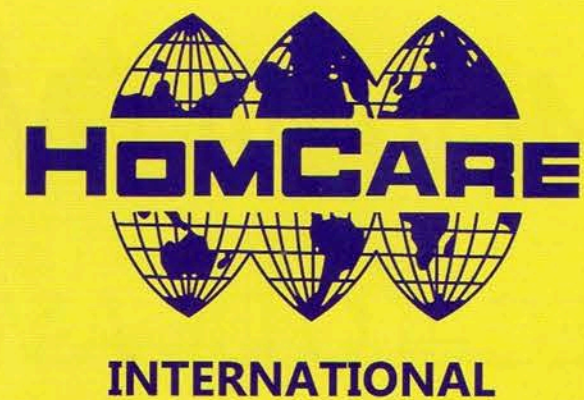


SWIPE



Boletín Informativo / noviembre 2015 / no. 120

Muy Queridos Amigos **Swipers**:

Increíble pero el 2015 se nos acaba!, y si el año se fue rapidísimo, imagínense diciembre, cómo se nos irá: entre peregrinaciones a Nuestra Señora de Guadalupe, posadas para prepararnos al nacimiento del Niño Jesús, fiestas con motivo de la Navidad y la última del año para despedirlo. Nos vemos ya en enero del 2016, en un abrir y cerrar de ojos.

Al acercarse el final de cada año, como que dos cosas solemos hacer y las dos son buenas, no cabe duda. Una es revisar lo que hemos logrado durante los meses transcurridos, pero también lo que nos ha faltado realizar de lo que nos habíamos propuesto a su inicio y la otra, empezar a pensar en nuestros planes para el año que pronto iniciará.

Teniendo en mente que del tiempo pasado no podemos recuperar ni un minuto, aprovechemos las experiencias que hemos tenido, para planear el futuro próximo en todos los aspectos de nuestra vida, sin olvidarnos que como **Swipers**, pensar en nuevos prospectos es esencial para el crecimiento de nuestro negocio, tanto de clientes como de **Swipers** y para ello, el elemento indispensable es el **entusiasmo** que no podemos perder jamás al hablar de lo ¡maravilloso que es **SWIPE!**


Nosotros los **Swipers** somos personas fuera de lo común, como lo dice nuestro credo, ya que nos encanta compartir, pues es la base de nuestro negocio. Iniciando por dar a conocer, llevando nuestros excelentes productos, tanto a los hogares como a la industria y a todo tipo de negocios, pues **SWIPE** es necesario en todas partes; cada persona con la que hablamos es un cliente en potencia, ya que como dirían nuestros amigos pioneros Alex y Delfina Peralta: "Contra el hambre y la mugre nadie a podido". Y digan si no, acabas de limpiar algo y vuelve a ensuciarse, dejas la lavandria sin ropa sucia y al día siguiente hay más que lavar y desde luego que mucha ropa no se escapa de tenerla que planchar; terminamos la cocina y ya es hora de volver a cocinar y de ensuciar otra vez; cuando lavas el coche, a veces pareciera que el cielo sólo espera a que lo hagas, para que caiga la lluvia y tengas que volver a lavarlo. Con la comida pasa igual, crees que ya terminaste de cocinar y al rato dan ganas de botanear y total, que gracias a Dios es el cuento de nunca acabar: limpiar, desacansar y volver a empezar.

Así que **SWIPE**, siempre es necesario, y para poder comer...hay que trabajar y nosotros tenemos un trabajo divertido, satisfactorio y remunerador, además cada **Swiper**, es su propio jefe y tiene un horario con mucha flexibilidad. Si somos responsables y

desamos tener un buen ingreso para poder saciar el hambre que siempre está de regreso, hay que "chambear".

Aparecen continuamente productos nuevos y la gente se va con la novedad y es natural, pero los que conocemos **SWIPE**, sabemos que como **SWIPE** no hay otro, es ¡el mejor limpiador del mundo! con mucho **entusiasmo** tenemos que salir a platicarlo con tantas y tantas personas que nunca han oído hablar de **SWIPE**; este increíble producto que limpia desde vidrios hasta motores, sólo mezclándolo con agua en un práctico atomizador, que al estar al alcance, de una forma fácil y rápida desaparece la mugre y la grasa de todas las áreas donde sea necesario, ¡sin tener que enjuagar, solo secar y listo!



Recuerden portar su botón  siempre y tener y traer la botellita atomizadora de 60 ml. para aprovechar la ocasión cuando se presente, de demostrar a todo aquél al que le hablemos de **SWIPE**. Y en estas próximas fechas decembrinas qué mejor oportunidad de ofrecer muy buenos productos para que regalen nuestros clientes de Navidad y dar a conocer toda nuestra línea.

Amigos **Swipers**, por qué no regresar a los inicios de nuestro negocio, allá por los años 70's, cuando los que conocíamos **SWIPE** no hacíamos mas que hablar de todo lo que con él podíamos limpiar. En la actualidad muchos piensan que todo el mundo conoce **SWIPE**, y no, muchos ni siquiera han oido hablar de él, ni tiene idea de todo para lo que funciona y mucho menos la gran oportunidad que nos ofrece de poder tener un negocio propio e iniciarlo con tan poca inversión.

Compartamos las bondades de ¡el mejor limpiador del mundo!, con un **entusiasmo que se nos note** y demostremos con hechos lo que decimos. En la "demostración" está el secreto y volvernos expertos, es la clave para crecer.

"Compartir y Demostrar con Entusiasmo Siempre"

Feliz Swiping sus amigos de HomCare

Integrando Esfuerzos con ...

SWIPE



MI VIDA EN **SWIPE**

REGALO DE AMOR

Les escribo y saludo desde mi bello puerto de Veracruz, para narrarles a grandes pasos la gran historia de mi vida en **SWIPE**. Deseando infinitamente que siga sirviendo para inspirar a muchas más personas a creer que hemos nacido para ser más que vencedores; que estamos diseñados para tener una trayectoria en esta vida de libertad y victoria por los dones, talentos y grandes propósitos de parte de nuestro hacedor que ya nos los ha regalado.

Desde muy niña fui sumergida por mis padres en el maravilloso mundo de las ventas, del servicio, cariño, respeto y atención a los clientes. Soy la tercera de siete hermanos por lo que fui la niña IBM, y ve a ver Doña Chepita, Doña Mariquita, Doña Manuelita, Doña, Magdalena, Doña Cirenía, etc. y diles: ¿qué van a querer? y luego ve a entregar. ¡Que bella e interesante fue para mí esta etapa!, ser parte muy importante del negocio de mis padres, dos grandes seres humanos, mi gran ejemplo de tenacidad, trabajo y honestidad: **Eusebio Orozco Gómez (+)** y **Esther Velázquez Mendoza** de 90 años -¡una gran enamorada de **SWIPE** y una gran mujer!-, fue ella, la primer persona a quien le demostré **SWIPE** y la primera que me compró **SWIPE**.

Doy muchas gracias a Dios porque siempre he sido una consentida de Él, siempre ha caminado conmigo y me ha hecho grandes regalos, siempre ha bendecido grandemente el trabajo de mis manos.

SWIPE llegó a mi vida en un momento muy crucial a través de un anuncio del periódico, el cual yo compraba todos los días y solo leía la sección de anuncios, buscando una oportunidad de negocio o de trabajo bien remunerado. En esa búsqueda me ofrecieron una gerencia para comandar un grupo de vendedores de tracto camiones (ya me veía manejando un tráiler), vi el traspaso de una boutique, el traspaso de un auto lavado, una oportunidad de embarcarme en un crucero donde ofrecían muy buen sueldo en dólares, además de hospedaje y comida lo cual me llamó mucho la atención a embarcarme (yo siempre había dicho que nunca viajaría en un barco, "ilusa" -después sabrán porque digo ilusa-, total, que entre otras cosas no tomé porque no me alcanzaba el dinero para los traspasos o porque tenía que viajar y no me era posible, ya que no

podía dejar el tesoro más querido que Dios me ha dado, a mis cuatro grandes hijos: **René, Alfredo, Adrián** y **Rita**. ¡El regalo máspreciado!

Pero un día llegó otro anuncio "Se solicitan distribuidores para productos de gran demanda en el mercado" y ¿qué creen? ¡Regalo nuevamente! **¡EL GRAN REGALO DE SWIPE!** Asistí a una Junta de oportunidad en un hotel donde conocí esta gran empresa y el mundo fascinante de **SWIPE**. **¡EL MEJOR LIMPIADOR DEL MUNDO!** Una oportunidad de oro había llegado. ¡Dios contestando mi oración!, reunió todos los requisitos que yo necesitaba; muy buenas ganancias, horario a mis necesidades, además ofreciéndome representar el mejor producto de limpieza del mundo y el más económico. Poder dar oportunidad de trabajo y realización a muchas personas más, contribuir a no dañar nuestro planeta hermoso, el cual nos ha sido dado para que lo cuidásemos y esto se logra por la biodegradabilidad y sustentabilidad de nuestros maravillosos productos y empresa, siendo así partícipes en el cuidado de nuestros recursos y llevar a nuestros clientes la mejor opción para una fácil, segura y eficiente manera de realizar sus tareas de limpieza y mantenimiento al mejor costo beneficio sin contaminar. **¡SWIPE EN LIMPIEZA LO MEJOR!**

Pero queridos **Swipers** (todos somos **Swipers** y amigos), el regalo mejor de lo mejor que he recibido ha sido el conocer a Dios, abrirle mi corazón a Jesucristo y aceptarlo como mi único y suficiente salvador, porque sabes ¿qué?, antes le conocía de oídas, pero hoy puedo contemplar su rostro y conocerle en espíritu y en verdad, como El ha pedido que le conozcamos, le amemos y le obedezcamos a través de su palabra bendita que es la Biblia; y mi texto favorito



que me gusta compartir y te lo comparto hoy: *Mateo capítulo 6 verso 33, "mas buscad primeramente el Reino de Dios y su justicia, y todas estas cosas os serán añadidas"*. ¿Y qué crees? El nos ha brindado a mi familia y a mí grandísimas satisfacciones y bendiciones a través de **SWIPE**:

1. Conocer a la hermosa familia **Colyer Guzmán**, cada uno de ellos merece mi respeto y admiración. Sin lugar a duda **SWIPE** no habría llegado tan lejos y aún lo que falta si ellos no estuvieran al frente de **SWIPE**. Son una gran familia **¡siempre integrando esfuerzos!** El lema de este año habla por sí solo, dos grandes líderes el **Sr. Colyer** y **Elisa** su esposa, hermosa mujer, mi gran líder de **SWIPE**; con cinco grandes engranes embonando a la perfección: **Jimmy, Mauricio, Federico, Rodrigo y Diego**. ¡Muchas gracias! ¡muchas felicidades! Son un gran equipo, y de quienes hemos aprendido muchísimo. Su amistad, cariño y ayuda son invaluable.

2. Lograr un negocio familiar donde mis hijos también pudieron aprender a trabajar, sin descuidar su preparación académica y espiritual; todos ellos pudieron ser instruidos en la palabra de Dios y concluir sus estudios profesionales.

Gracias al gran amor de Dios. A los cuatro, muchas gracias amados hijos por ser parte de este regalo de amor, por ser los brazos y el motor que me han sostenido. Actualmente tengo la bendición de contar con tres de ellos dentro de nuestra gran distribución: **Jireh-Raar**; C.P. Y. F. **Adrián**; LD **Rita**; LAE **René**. Dios les bendiga siempre a los cuatro.

3.- Conocer empresas y llevarles mi gran producto **SWIPE** con calidad internacional siendo una marca registrada. Empresas grandes, medianas y chicas; tener la oportunidad de trabajar con integridad con su personal de todos los rangos hasta sus directivos, y de todos ellos ser apreciada respetada y considerada para sus proyectos; ha sido fascinante y satisfactorio demostrar y llevarles las mejores soluciones con nuestros maravillosos productos y aditamentos. Desde un taller mecánico en donde he lavado trailers, quintas ruedas y el propio taller hasta barcos, plataformas, hoteles, tiendas departamentales, lavados de carros y vestiduras, aviones, acuarios, escuelas, restau-

rantes, funerarias, ranchos, etc. **SWIPE** se necesita en todas partes, todos los días, no caduca, no se deprecia, es el más versátil, el más económico, es biodegradable, no necesita agua para enjuagarse, etc; ¡**SWIPE** siempre es el mejor negocio! ¡Con **SWIPE** siempre se gana!

Y qué decir de conocer a la hermosa ama de casa, muy querida y respetada. Logrando y haciendo mis amados **Chit-Chats** que en lo personal es una delicia realizarlos, o bien a través de la venta directa. Personas muy valiosas de donde han salido un gran número de clientes satisfechos para los cuales "soy la Sra. de **SWIPE**" (hasta me dio un nuevo apellido) y un invaluable semillero de preciosos **Swipers**, **Distribuidores** y **Distribuidores Inversionistas**, ante los cuales me pongo de pie y les agradezco con todo mi corazón su confianza y fidelidad a esta humilde servidora, que sigo a sus órdenes. Por lo que hemos podido ser co-partícipes de la expansión de nuestra empresa **SWIPE**, a través de sembrar distribuciones en varias ciudades de nuestra República Mexicana; por medio de otra

importantísima área de nuestro negocio que también nos da grandes ganancias "\$\$\$" ¡el reclutamiento! En Orizaba, Ver. dos distribuciones: en Apizaco, Tlax.; en Cancún, Q. Roo; en Lázaro Cárdenas, Mich.; en Uruapan, Mich; en Xalapa, Ver., en Boca del Rio, Ver.; en Guadalajara, Jal.; en Celaya, Gto. y nuestro muy querido y gran grupo de **Swipers** locales y foráneos. A todos ustedes les amamos y respetamos.

Todo esto nos ha llevado a otras grandes satisfacciones, como es el estar año tras año dentro de los **Top-Tens por Venta y Reclutamiento** de **SWIPE**, desde que logré la posición de **Distribuidor General** hace 25 años lo cual nos ha distinguido ser parte del **Consejo Consultivo** de nuestra empresa. Así mismo como **Director Regional** de Veracruz a Campeche.

Disfrutar de nuestros congresos nacionales e internacionales y viajes de competencias de verano; por lo que he tenido el privilegio de viajar y conocer una gran parte de nuestro hermoso país, así como poder estar en los cinco continentes del mundo y disfrutar de cuatro maravillosos viajes en crucero, ¡sí me subí al barco! En convivencias maravillosas y enriquecedoras, pudiendo disfrutar con mi madre, con mis hijos, **Swipers** y **Distribuidores**. En donde Dios me ha permitido en su gran amor y misericordia ser premiada a nivel nacional e internacional tanto en ventas como en reclutamiento.

Agradezco de todo corazón la oportunidad de relatarles mi vida en **SWIPE**, a Dios primeramente y a todos ustedes, empresa, **Swipers** y amigos que son parte importantísima de este REGALO DE AMOR, que ha consistido en dar y compartir (vender y reclutar).

Con todo mi cariño y respeto. ¡Dios les bendiga!

María del Carmen Orozco Velázquez
Distribuidor General- Director Regional

...las personas inteligentes usamos **SWIPE**
¡Únete a nosotros!



Bienvenidas

Hilda Ramírez Arreola **bienvenida** a la familia de **HEMOCARE DE MÉXICO**. Iniciaste con decisión y entusiasmo. Sólo hace falta la constancia para lograr el éxito.

Grupo Guadalajara

La más calurosa **bienvenida** para cuatro personas que recientemente se iniciaron en el negocio de **SWIPE**: Ana Lilia Andrade Fuentes, David Valdés Guzmán, Eduardo Manuel Aldrete Vázquez, Jessica Monserrat Márquez Mendoza. Les deseo que, poco a poco, se consoliden como **Swipers** y asciendan en la "Escalera del Éxito".

Thelma Guzmán, Guadalajara, Jal.

Damos la **bienvenida** a nuestras nuevas **Swipers**: Sra. Ma. de los Ángeles Vázquez, Sra. Olga Lidia Pruneda.

Distribuidora Jade, Saltillo, Coah.

Doy la **bienvenida** y **felicito** a Meche Alvarado quien en un solo un mes y contra sus expectativas, logró vender y sin vehículo 14 cajas de productos. Esta experiencia nos confirma una vez más que Dios se vale de "algún medio", en este caso "**SWIPE**" para que descubramos "el potencial" que El nos ha dado. Ese potencial lo podemos llegar a constatar únicamente cuando nos ponemos a prueba, como lo hizo Meche, que no vislumbraba la oportunidad que se abría ante ella, pues se resistía; ahora se ha dado cuenta de que es una **muy buena vendedora** y se está abriendo camino a través de **SWIPE**. Le deseo mucho éxito, en este nuevo empleo que Dios a puesto en su camino, ya que es muy "**chambeadora**" y con su empeño logrará hacer un patrimonio para ella y su familia..

Cristina Guzmán de Distribuidora Ecolim, Mty., N.L.

Distribuidora **ARG SWIPE, S.A. de C.V.** y **HEMOCARE DE MÉXICO, S.A. DE C.V.** damos la más cordial **bienvenida** a Juan Carlos Sánchez García y lo **felicitemos** por haber tomado la decisión de ingresar a la Gran Familia **HomCare** por la puerta grande como **Distribuidor Inversionista**, tanto en la Línea Institucional como en la Línea Doméstica. Te deseamos el mayor de los éxitos en este nuevo negocio y ya sabes que cuentas con nuestro apoyo incondicional para todo lo que necesites.

De la misma forma damos la más cordial **bienvenida** a este fabuloso Negocio a las siguientes **Swipers**:

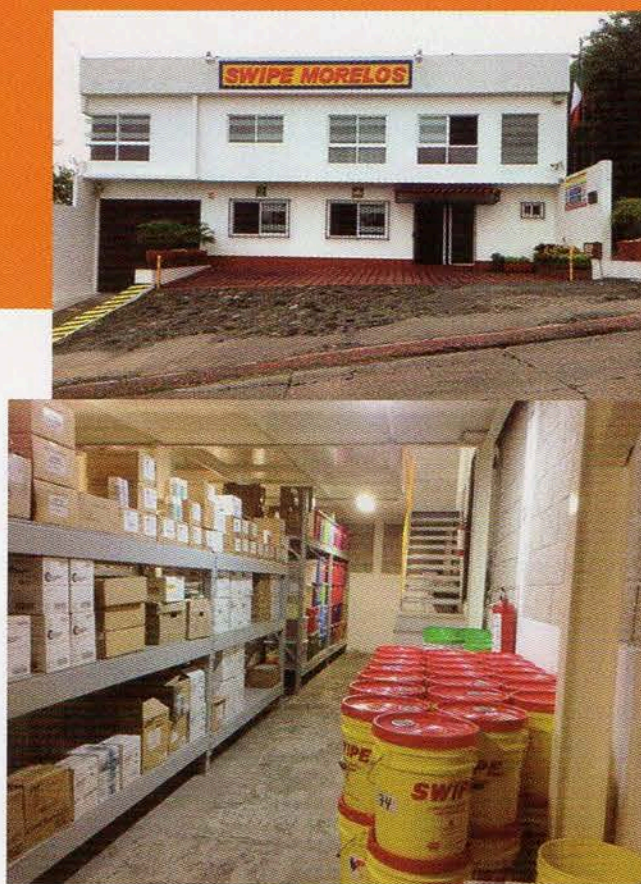
· Del grupo de Alejandro y Angélica a: Ma. Teresa Saldaña Díaz, Gloria Esquivel Ocaña, Ma. Antonia González Rodríguez, Ma. del Carmen García Meza, Jorgelina Elinora Marcos Rojas.

· Del Grupo de Carlos Castro a: Ma. Guadalupe Gallardo Aguilar que empezó con mucho ánimo y ya reclutó a su primera **Swiper** Silvia Galicia Chacón.

· Del Grupo de Lupita Vilchis a: Rosa María Sierra Rosales

Les deseamos que con entusiasmo y constancia vayan subiendo peldaño a peldaño la Escalera del Éxito y nosotros iremos a su lado para apoyarlos.

Con cariño **Angélica y Alejandro Rojas**, México, D.F.



SWIPE Morelos, les dá la más cordial **bienvenida** a: Margarita Torres Arroyo, Pablo Antonio Gómez Lozano, Roberto Sandoval Moreno y María Sóstenes Rodríguez Beltrán quienes decidieron tomar con mucho entusiasmo y constancia, la gran oportunidad de distribuir los productos que nos ofrece **HomCare** A todos ellos les deseamos mucho éxito. En verdad lo están haciendo muy bien. Aprovecho el espacio para presentarles mis instalaciones.

Les doy la más cordial **bienvenida** al Sr. Ricardo Martín Rivera Cruz, quien está trabajando con toda su energía en la ciudad de Celaya Gto. Se inicia cómo nuevo **Swiper** y se une a nuestra gran familia; espero que reciba el apoyo de todos las personas que laboramos en **SWIPE**, así como él se pone a nuestro servicio en esta hermosa ciudad productora de cajeta. Bienvenido Ricardo, eres un chambeador incansable y gracias a tu talento, no dudo que pronto logres obtener tu Distribuidora.

Ana Laura Alemán.

Maru Orejel y HomCare les dan la más cordial **bienvenida** a Luis Fernando Gzz., su hermana Vivi y su esposa Andrea como **Distribuidores Institucionales y Domésticos**, en Tampico. ¡Les deseamos el mayor de los éxitos, que con su esfuerzo muy pronto lograrán!



Con gran entusiasmo le doy la **bienvenida** al Sr. Alejo Bautista y a su esposa Coquito, por creer en **SWIPE** y entrar con una energía renovada. Son un excelente equipo y con el apoyo de sus hijos, pronto lograrán hacer llegar **SWIPE** a todos los callejones de la hermosísima ciudad de Guanajuato. Mi cariño y admiración.

Mónica Martín Campos.

Dist. Wipe da una cordial **bienvenida** a San Juana H. García Fores quien acaba de iniciar. Y en verdad ¡admirable! pues es de Nuevo Laredo. Invitada por dos personitas que queremos mucho, Silvia y Margarita González Quintanilla, Juany vino a Mty. y se quedó en su casa y al otro día ya estaban en Wipe llenando su solicitud, muy contentas y entusiastas. ¡Felicidades!

Quiero **felicitar** a mi **Swiper** y amiga Ana Ma. Granados por ser una persona que usa y recomienda **SWIPE**; aprovecho también para darle la más cordial **bienvenida** a J. Luis González reclutado por Ana María quien se integra al equipo y como dicen "La unión hace la fuerza". Estoy segura que llegarán a ser campeones ¡Bienvenidos a la Familia **SWIPE**!

Con Cariño **Ma. de Jesús Carranza**. México D.F.

Agradecimientos

Primeramente queremos agradecer a Dios la oportunidad de haber conocido e ingresado a **SWIPE**. La sabiduría de reconocerlo y manejarlo como un gran negocio. Gracias **Familia Colyer Guzmán**, dueños de **HOME CARE DE MEXICO**, que aparte de fabricar productos químicos de gran calidad, son fabricantes de grandes empresarios, de profesionistas, de padres orgullosos de dejar un legado a sus hijos,

Gracias por habernos recibido en su empresa, familia y corazón, este día, 6 de septiembre cumplimos 15 años como **Distribuidores Generales** y cuántas cosas y situaciones hemos vivido, algunas tan amargas y crueles de las cuales como dice Yuri en su canción, no nos querían hacer daño, nos querían matar, pero nuevamente cuando creímos que no nos levantaríamos, Dios en su gran bondad nos apoya y los brazos generosos de la familia Colyer y su empresa nos dan los dos brazos para apoyarnos en ellos y levantarnos, tanto emocional como económicamente, sin duda hay que reconocer que son empresarios que aún se manejan con el corazón, en tiempos tan difíciles para todos, en especial Jimmy ¡gracias!, por estar a nuestro lado, por escucharnos y creer en nosotros.

Gracias a muchos Distribuidores por darnos su apoyo, hemos formado grandes amigos con fuertes lazos de afecto. Amigos gracias por prestarnos su hombro cuando más lo necesitamos. Muchas gracias **Elena López**, por apoyarnos tanto estos 15 años; eres una parte importante de nuestra empresa. A nuestros hijos **Stephany y Jonathan**, gracias hijos por el apoyo que fueron y siguen siendo para nosotros y el compromiso que están asumiendo para **Grupo Risco**, al cual estamos seguros que en un futuro manejarán y seguirán haciéndolo crecer. Gracias también a nuestro sobrino **Alberto Rodríguez Contreras** quien se unió al equipo, en un momento decisivo y de verdad si los trabajadores tuvieran un 10 % de su entrega y dedicación, todas las empresas serían mejores. Gracias a todos los que colaboramos en **Grupo Risco** que es como el "Ave Fénix" se ha levantado de las cenizas. Por todo ello gracias Jehová Dios, sin tu bendición y fortaleza no estaríamos aquí, bueno es un largo agradecimiento pero les aseguro que era necesario. Muchas, muchas, pero muchas gracias a todos Ustedes.

Grupo Risco

Permítanme por este medio agradecer a todos con todo mi corazón las muestras de cariño y solidaridad por el sensible fallecimiento de mi esposo **Roberto Barrenechea** acaecido el día 4 de los corrientes. De seguro que Dios nuestro Señor ha tomado en cuenta todas nuestras oraciones para que esté gozando de su gloria.

Mil y mil gracias, con cariño **Anita Aguilera de Barrenechea**.

Reconocimientos

Un **reconocimiento** muy especial a nuestra **Swiper Rosy Boza Bravo** por su desempeño y dedicación, que gracias a eso ha incrementado sus ventas considerablemente. Rosy: sigue por ese camino que te llevará al éxito, y ya sabes que cuentas con nuestro apoyo. ¡Felicidades!

Queremos también hacer otro **reconocimiento** muy especial a nuestra **Swiper Itandehuit Gallardo** por tomar la decisión y comprometerse a hacer una rifa con la cual vendió 200 productos de la **Línea Doméstica** en dos meses. Ita: cuando nos proponemos hacer algo y nos fijamos una meta sin duda logramos nuestro objetivo, ¡Felicidades! Ahora a dar seguimiento a esos clientes.

Sus amigos **Angélica y Alejandro Rojas**, México, D.F.

TABASCO

Emiliano Zapata

Tabasco

Del Usumacinta es malecón
con tal nombre se conoce
bella en colinas se pose
la ciudad, del río un balcón.

Es una fiesta visual
en tonos multicolores
verde en los alrededores
azul corriente fluvial.

Y las calles empedradas
en un rosa mexicano
esculturas que en su mano
constatan glorias pasadas.

Amanecer sonrosado
con tibieza tropical
y un tono brilla especial
en el ocaso dorado.

Sombras para recreación
frondosas y extraordinarias
exhibiendo flores varias
desde el blanco al bermellón.

Y cuando el sol se refleja
sobre las aguas del río
ante esplendor me extasio
gigante antorcha semeja.

El museo de la ciudad
"Ventura Marín Azcuaga"
ofrece una idea aunque vaga
de un faro en la antigüedad.

Grandes esculturas mayas
pinturas del virreinato
y colección de retratos
cuya belleza avasalla.

Construida en la rivera
su economía es comercial
con intercambio fluvial
y gran riqueza pesquera.

Celebran el carnaval
con comparsas animadas
muy bellamente ataviadas
como ya es tradicional.

Sabrosa gastronomía
a base de buen pescado
de lo mejor del estado
con una cerveza fría

Guadalupe Martínez Galindo

Con Cariño
Ana María Aguilera

Pésames

Distribuidora ARG SWIPE y HOMECARE DE MÉXICO expresamos nuestro más sentido pésame a nuestra **Swiper** y amiga **Tere del Moral** por el sensible fallecimiento de su esposo el Sr. **Juan Manuel Jácome**, acaecido el 26 de agosto, que en paz descanse. Tere un abrazo para ti y toda tu familia, pedimos a DNS les conforte y les mande consuelo.

Tus amigos **Angélica y Alejandro Rojas**, México, D.F.

Le doy mi más sentido **pésame** a **Mauricio Chávez Lara** gran amigo y **Swiper**, así como a su familia, por el sensible fallecimiento de su papá **Don José Chávez**, el día 23 de septiembre. Le pido a Dios que lo tenga en su santa gloria, descanse en paz: Don José Chávez.

Mónica Martín Campos,

Damos nuestro más sentido pésame a nuestra querida amiga y **Distribuidora** de Aguascalientes **Anita Aguilera de Barrenechea**, por el fallecimiento de su esposo **Roberto**, el pasado miércoles 4 de noviembre quien fue siempre miembro de la **Familia SWIPE** y lo extrañaremos en nuestros Seminarios. Te mandamos un fuerte abrazo con nuestras condolencias y oraciones por su eterno descanso.

Con tristeza participamos la partida al cielo de una verdadera **Swiper** de corazón, nuestra querida **Lolita Arana**, fiel a **SWIPE** hasta el último momento y a su **Distribuidora Elenita Ramírez** de la ciudad de León, Guanajuato. Estamos seguros que Lolita está gozando ya en la presencia de DNS. Un abrazo cariñoso para su esposo **Don Raúl Torres Valdés** y su familia.

Damos a nuestra querida amiga y **Distribuidora** de León, Gto. **Araceli Aldana de Hernández**, nuestro más sentido pésame por el fallecimiento de su hermano **Roberto**. Sabemos lo unidos que eran y lo que lo extrañarás.

Sus amigos de **HomCare y la familia Colyer**

Descansen en Paz

Testimonio

Para los que son de nuevo ingreso, soy **Laura González Ochoa** de Monterrey. Tengo 18 años vendiendo **SWIPE** y eso me hace feliz.

Les cuento. Hace dos meses y medio me rompí un tobillo o sea que metí la pata donde no debía, el caso es que he estado fuera de circulación. Sin embargo eso no me ha impedido seguir trabajando. Afortunadamente de todo lo demás estoy bien, bueno, dice una comadre que los tornillos que me pusieron en el tobillo me los hubieran puesto en la cabeza.

A los que acaban de tomar la decisión de pertenecer a la gran familia **SWIPE**, los quiero felicitar, (por qué se tardaron tanto jijij). Es la mejor decisión que pudieron haber tomado.

Aun y con mi limitación de no poder caminar y menos poder conducir mi coche, mi negocio sigue funcionando, es una de tantas ventajas que tenemos. Amén de lo bendecida que estoy con mis amigas y familia que me han echado la mano para entregar los productos.

Y bueno, aproveché para pensar en nuevas estrategias, y las de toda la vida y de todos los **Swipers** de todo el mundo, que son: **Chit Chats** y **Mini Chit Chats**, visitar viejas amistades, (digamos amigas de toda la vida) que por diferentes circunstancias dejamos de verlas y usamos a **SWIPE** de pretexto y nos servirá para conocer a las nueras y reconocer a los hijos e hijas. Y peinar nuestra colonia. No necesitamos irnos tan lejos, a nuestro alrededor todos necesitan **SWIPE**; hagámosles un favor, vamos a presentarles nuestros productos que son los mejores que hay en el mercado y a las pruebas nos remitimos.

Y lo que es más, borrón y cuenta nueva, después de más de tres meses de estar en casa, les aseguro que voy a cerrar el año súper-duper. Y les recuerdo, hay que aprovechar lo que nos ofrecen las redes sociales. Así que, a seguir con la camiseta bien puesta.

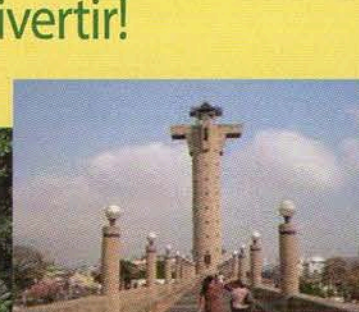
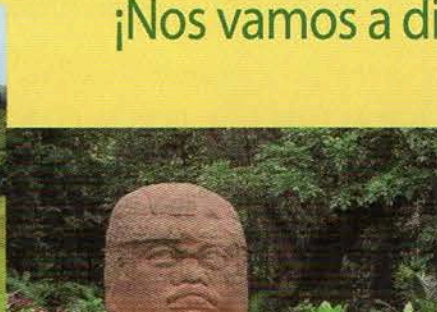
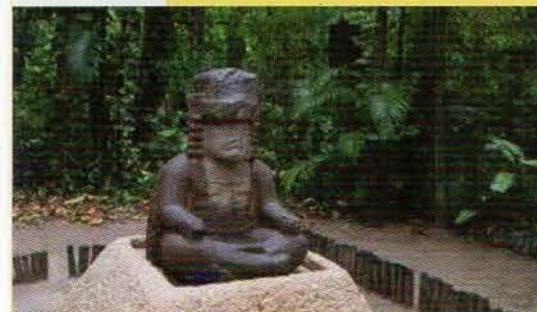
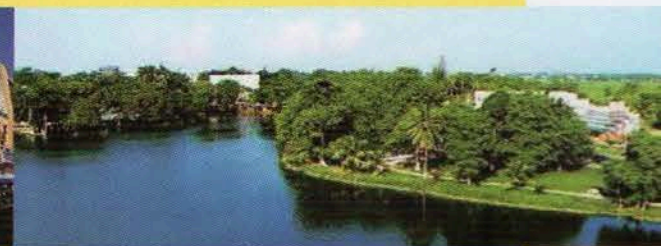
¡Animo! Lo difícil es empezar y ¿luego? ¡Ni quien nos detenga!
Que Dios los bendiga mucho, mucho, bastante.
¡Nos vemos en Villahermosa!



Seminario Villahermosa Tabasco 2016

Nuestro Seminario se llevará a cabo del domingo 14 al jueves 18 de febrero, en el Hotel Hilton. Como estaremos llegando en el Día de San Valentín celebraremos la amistad que nos une a todos los **Swipers** asistentes con una cena de bienvenida a la todos iremos vestidos de rojo y blanco. Vayan preparando su show para este evento.

¡Nos vamos a divertir!



Mini-Seminario

En Cuauhtémoc, Chih.



¡Cuando la gente te ama, ama lo que amas tú!
"Y yo amo **SWIPE**"

Mega Semana del 20 al 27 de julio

Día 20: Bienvenida.
Luly Gutiérrez de Tepic. Nay.
Guty y Aymé de Veracruz ver.



Mi campeona de **SWIPE**

Olga Coleman de Pohenix Az
Chelo Domínguez, otra campeona, de Juárez Chih.
Elda Morales de los Ángeles California, campeona de **Ultra Collagen**
Naya Macías del Paso Tx.
Gloria Domínguez, Isela Mendoza, Velia Torres, Eva Holguin, Víctor Sánchez, Elvia Domínguez.



Día 27: Despedida
Triste despedida pero un muy buen sabor de boca...
Una gran fiesta y siempre **SWIPE** presente. Gracias a todos los que formaron parte de la gran semana de fiesta y a todos los que hicieron posible esta semana maratónica. ¡Increíble verdad!
¡Decretamos vida y el próximo año por acá nos vemos!

¡Arriba **SWIPE**! Muy agradecida con Dios y a todos por recorrer tanto kilómetro para llegar hasta aquí. ¡Gracias y bendigo la vida de todos!

Con mucho cariño, **Magda Domínguez**



Entusiasmo = Ventas

"Una venta se define como la transmisión de entusiasmo de una persona a otra sobre un producto o servicio". Siguiendo con la definición, una venta es entonces un intercambio de emociones entre personas. **Cuanto más te emocionas sobre tus productos y los beneficios que puedes brindar con ellos, más contagias a tus clientes con esta emoción, logrando así cerrar más ventas.** Sin duda, el entusiasmo es el factor más importante que debes desarrollar como vendedor para tener éxito en el área de ventas. ¿Se nace con entusiasmo o puede adquirirse? Definitivamente es algo que se puede adquirir.

El entusiasmo es una actitud y al ser una actitud, uno puede elegir actuar con entusiasmo o sin él.

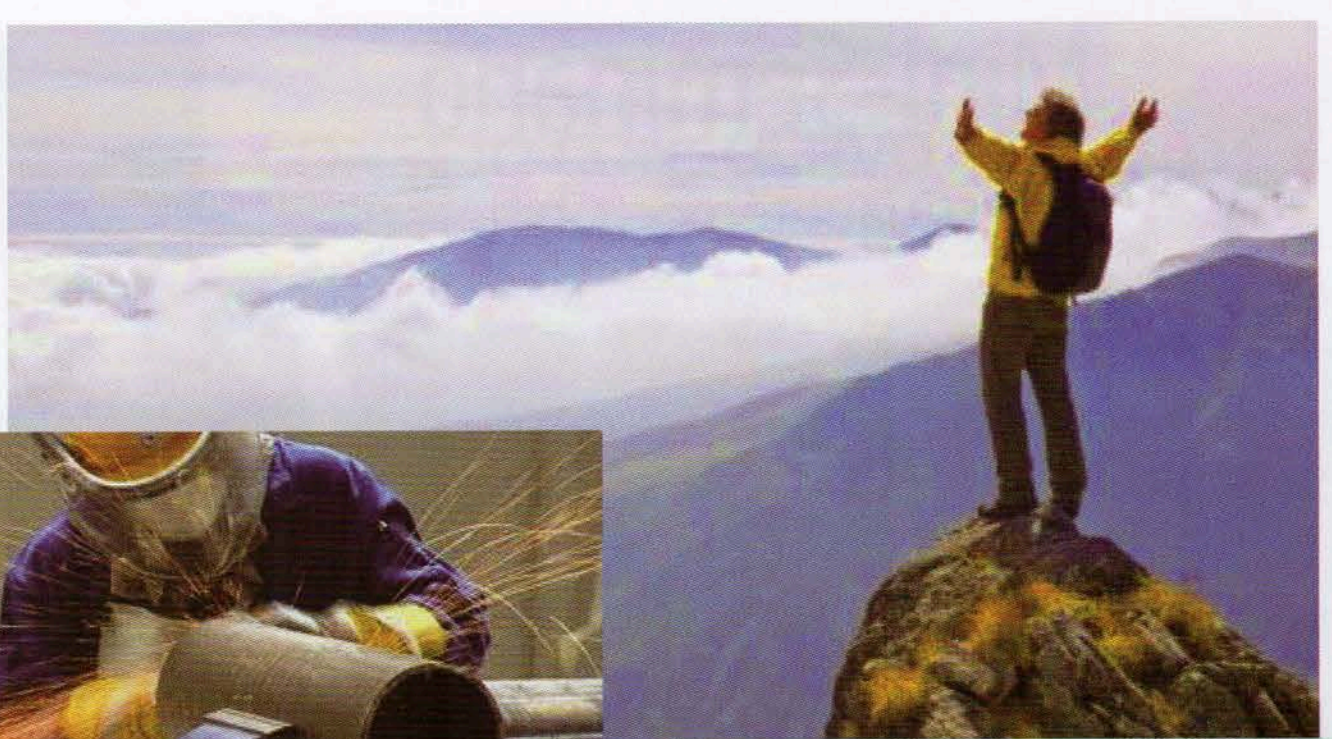
Antes de acudir a una cita, cierra los ojos e imagina qué es lo que quieres que suceda. Visualiza qué objeciones pudiera tener el cliente y la manera en la que las manejarías satisfactoriamente; intenta ver paso a paso cómo va a suceder el cierre.

El mejor momento para cerrar una venta es justo después de haber cerrado otra. Después de un cierre exitoso, tu confianza y tu nivel de energía están al máximo. Aprovecha este momento para contactar a aquellos prospectos con los que se te ha dificultado el cierre y posiblemente logres una racha positiva... te sorprenderán los resultados.

¡Con entusiasmo tendrás mucho éxito en tus ventas!

Aquí y Ahora

(Jimmy Jr.)



Tengo un amigo que comenta en broma que la vida se asemeja a un rollo de papel sanitario: entre más se acerca el final, más rápido se va.

Ya tengo 48 años de edad y claramente ya no soy ningún jovencito y como le sucede a muchos, cada vez siento que el tiempo transcurre más rápido. Es difícil creer que

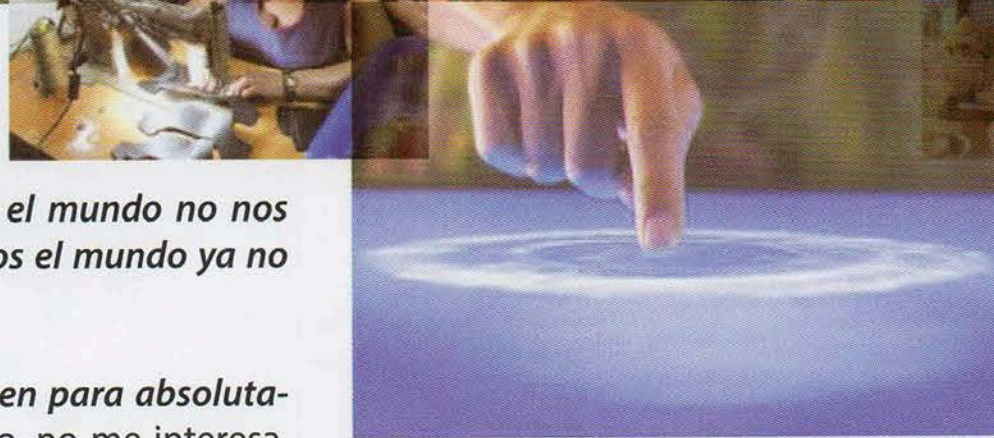
en menos de dos meses será nuevamente navidad y más rápido de lo que canta un gallo estaré cumpliendo los 50; mis hijos ya manejan y no tardan en entrar a la universidad. Este viaje, sin duda, va muy rápido y no se detiene con nada.

Así es la vida; es un breve momento, un instante, como una estrella fugaz que arde al chocar con la atmósfera y rápidamente se desvanece. *Hace cien años, con la excepción de los pocos que viven más de un siglo, ninguno de nosotros existía en este mundo y dentro de cien años, ninguno de nosotros existirá. Hace cien años ninguno de nuestros problemas existían y dentro de cien años, nuestros problemas no existirán. Hace cien años el mundo no nos conocía y muy probablemente, dentro de cien años el mundo ya no nos recordará.*

Por esto creo que *hay dos momentos que no sirven para absolutamente nada: ayer y mañana.* Ya lo pasado, pasado, no me interesa, dice la canción que popularizó José José y es cierto; nuestra vida es tan corta y nuestros momentos tan valiosos, que nadie debería desperdiciar ni un solo segundo mortificándose por algo que ya sucedió. Y, ¿para qué preocuparse tanto por lo que va a suceder mañana, si probablemente mañana ni estemos aquí? Algo que todos debemos aprender es que ayer y mañana no existen y lo único que tenemos es el aquí y el ahora. *La vida no es para disfrutarla más adelante: la vida es para disfrutarla cada día.*

Recientemente fui al cine a ver la película Everest, que trata de una expedición en 1996 para escalar la montaña más alta del mundo. Es una película muy interesante y algo que me llamó mucho la atención, es el hecho de que los alpinistas se tienen que preparar durante largos períodos de tiempo y tienen que superar incontables obstáculos para poder alcanzar la cumbre, en donde permanecen sólo unos cuantos minutos. Esto me hace pensar en la frase que usamos con frecuencia que dice que *el éxito no es una meta, sino un camino.* El éxito no se da sólo en esos cuantos minutos que estás en la cumbre, sino en cada uno de los momentos que formaron parte del proceso para alcanzarla y claro, incluyendo también el descenso. *No es necesario estar en la cima para ser exitoso y es algo que todos debemos entender.*

Lo único que tenemos es el aquí y el ahora; el presente y debemos desarrollar la habilidad para disfrutarlo. Y el presente te agarra en muy diversas situaciones: en la mañana con tu familia, manejando a la oficina, en el trabajo, visitando a un cliente, conviviendo con tus amigos, cambiando una llanta que se te ponchó, llenando el tanque



del carro en la gasolinera, cortándote el pelo en la peluquería o en un sinfín de situaciones que se nos presentan cada día. *La felicidad no es pa-*

ra buscarla sólo cuando estás de vacaciones, pues casi todos tenemos contados estos días. La felicidad la debemos encontrar siempre, en el presente.

Dentro del ajetreo de la mañana, encuentra el momento para darle un beso a tu esposa y a tus hijos, deséales que tengan un día increíble y diles cuánto los quieres. *Nunca sabes si esa será la última vez en que los veas.* Y cuando vayas manejando hacia tu trabajo, no te fastidies, aunque haya mucho tráfico. Aprovecha ese rato para reflexionar y meditar acerca de las cosas maravillosas que tienes en tu vida, o disfruta de la música que más te gusta o aprovecha para escuchar algún programa de radio que te guste. Y cuando estés en la oficina, disfruta tu día. Encuentra el sentido trascendental de lo que haces y sal de la monotonía; con tu meta bien fija, ubica tu lugar en el camino del éxito.

Y si vas a visitar a un cliente, no debe haber nada más importante para ti, en ese momento de tu vida, que darle a ese cliente lo mejor de ti, *pues en realidad le estás dando a ese cliente lo mejor y más valioso que tienes: tu presente.* Si el cliente percibe que él es importante para ti, ganarás su confianza y muy probablemente sus compras también.

Pero la vida también nos da limones a veces y cuando eso suceda, lo mejor es hacer limonada. Si se te poncha una llanta, en lugar de hacer corajes, visualiza lo positivo de ese evento. Date cuenta de que estás bien y de que tienes la capacidad de resolver esa situación sin mayor problema. Tener una actitud positiva nos permitirá siempre ver al

vaso medio lleno y nos ayudará a encontrar algo positivo en todo lo que nos suceda, aunque lo que nos suceda inicialmente parezca algo negativo.

Regresando al tema inicial donde les comparto que ya no soy un jovencito, me doy cuenta que eso no es relevante. No importa si tienes 20, 30, 50, 70 o 90 años. Aclarando que creo que es muy importante que cada uno de nosotros procuremos cuidarnos y vivir lo más saludablemente posible, **debemos comprender que nosotros no tenemos el control de la cantidad de años que viviremos.** Puedes tener 80 años de edad y vivir más tiempo que aquél que hoy tiene 15. Sólo Dios conoce el día y la hora, por eso dice la Escritura que siempre debemos estar preparados y justamente como el día y la hora no están bajo nuestro control, debemos desarrollar la habilidad de maximizar lo que sí podemos controlar, que es justamente la actitud con la que conducimos nuestra vida. Igual y no le puedes dar más años a tu vida, pero siempre podrás darle más vida a tus años.

En alguna ocasión escuché a un conferencista decir que para crear un hábito, es necesario hacer algo 21 veces. En realidad no estoy seguro si con 15 veces baste o se necesiten 30, pero lo que creo que es un hecho es que todas las cosas, incluso el tener una actitud positiva, se debe practicar conscientemente hasta que se convierta en un hábito. Es bastante evidente que algunas personas no batallan nada para tener una actitud positiva. Esas personas son muy afortunadas, pues no tienen que hacer gran esfuerzo para ser felices y exitosas. Sin embargo, las personas que no nacimos con ese don, también podemos desarrollar esa capacidad y la manera de hacerlo es precisamente practicarlos conscientemente.

La virtud de la templanza es justamente que la voluntad se imponga sobre el instinto; es el controlar nuestras emociones e impedir que nuestras emociones nos controlen a nosotros. **El desarrollo de una actitud positiva es justamente el lograr, conscientemente, que nada de lo que nos suceda pueda afectar nuestro estado de ánimo;** que nuestra voluntad sea siempre más fuerte que el sentimiento negativo y realizar esto una y otra vez hasta que ya nos resulte automático; hasta que hayamos formado un hábito virtuoso.

... incluso el tener una actitud positiva, se debe practicar conscientemente hasta que se convierta en un hábito.

A final de cuentas, nuestros días están contados. **Cada momento de cada día de nuestra vida es un tesoro invaluable, pero es un tesoro perecedero. El momento que se va, nunca vuelve a regresar. O lo aprovechas cuando lo tienes, o lo pierdes para siempre.**

Deseo con todo mi corazón que seas muy feliz todos los días de tu vida. Que logres ver el lado bueno de todas las cosas que te sucedan y de todas las personas que te rodean. **Que descubras que el éxito no es el lugar al que quieres llegar, sino el camino que ya estás pisando.** Que comprendas que por encima del instinto y las emociones, está tu voluntad con la que puedes transformar tu realidad. Pero sobre todo, deseo que tu vida sea la obra maestra que Dios diseñó para ti. Tú puedes lograr todo lo que te propongas, pues tienes todas las herramientas para lograrlo. Lo único que necesitas es decidirlo y contando con una actitud positiva, te aseguro que será más fácil.

**Está en ti, pero no olvides:
nunca ayer o mañana;
siempre aquí y ahora.**

Tips



SWIPE Metal Cleaner. Este maravilloso producto limpia metales resulta estupendo para limpiar los rines de las llantas, que a mucha gente le gusta traerlos tan brillantes como si fueran nuevos. En los rines recién lavados, aplicamos **Metal Cleaner** en una toallita de **Microfibra SWIPE**, para frotarlo sobre la superficie. Se enjuaga y posteriormente se seca para terminar de abri-llantar con otra microfibra.

SWIPE Sheen. Si tienes una reja, puerta, pasador o candado que no se pueda abrir, rocía **Sheen** diluido en su pistola en las partes donde se atore y aplícalo en forma de chorrillo y limpia lo que escurra, abre y cierra para que se deslicen fácilmente y sin ruido. También usa el **Sheen** como está indicado en las instrucciones de su pistola rociadora para rociar en las correderas de los cortineros y comprobarás que funciona de igual manera que en los anteriores casos.



Elvira Méndez de Veracruz
del Grupo de la Distribuidora de **Mary Carmen Orozco**

Buen Humor

Era un ladrón tan pero tan tonto que, cuando robaba una tienda, se llevaba los maniqués para que no quedaran testigos.

Era una langosta recién nacida que lloraba desconsolada en la playa. Se acerca un señor y le pregunta: -¿Qué pasa, por qué estás llorando?

-Es que mi mamá y su amigo camarón, se fueron en la mañana y ya es de noche y todavía no regresan.

-¿Y te dijeron a dónde iban?

-A un coctel.

Un hijo le pregunta a su padre: -papá, ¿dónde está tu tarjeta de crédito?

-Me la robaron.

-Sí, eso ya lo sé papá,...pero ya han pasado tres meses, ¿por qué no has hecho la denuncia?

-Es que me conviene más que la tenga el ladrón a que la tenga tu madre.

Dos ladrones estaban robando en un departamento cuando, de

pronto, se escucha la sirena de la policía y uno dice: -¡La policía! ¡Salta rápido por la ventana!

-¿Cómo que salte? Estamos en el piso 13, -le responde el otro.

-No empieces con tus supersticiones...y ¡saltaaaa!

Un policía interroga a un ladrón que acaba de asaltar una casa de ropa. -¿Por qué lo hizo, no pensó en su esposa y en su hija?

-Sí, pero en el negocio sólo había ropa de hombre.

Un matrimonio está en la puerta de un restaurante que tiene un cartel que dice: "Coma como en su casa". El marido duda unos minutos y le dice a su mujer: -¡mmh!, busquemos algo mejor.

Dos amigos se encuentran por casualidad y uno le dice al otro:

-¿Supiste que murió Pedro?

-No, no sabía nada. ¿Y de qué murió?

-En las Cataratas.

-¿Murió en la operación?

-No, hombre, lo empujaron.



LINEA INSTITUCIONAL

1. Alvaro y Sandra Aguayo de Toluca
2. Julio César y Julia Chan de Ciudad del Carmen
3. Alejandro y Angélica Rojas del D.F.
4. Armando y Paty Martínez del D.F.
5. Juan Carlos y Elizabeth Peralta de Hermosillo
6. Miguel y Margarita Ríos de Tijuana
7. Margarita Gutiérrez de Torreón
8. José Jaime y Maya Salazar de Monterrey
9. Noel y Carolina Hernández de León
10. Juan Manuel y Loly González de Guadalajara

Nuestros Campeones en esta ocasión disfrutaron de las playas de Huatulco y lo mejor de todo: unos días de una increíble convivencia. ¡A seguir trabajando para superar sus propias metas!

LINEA DOMESTICA

1. Jaime y Cristina Angeles de Oaxaca
2. Alejandro y Angélica Rojas del D.F.
3. Magda Domínguez de Cuauhtémoc
4. Marycarmen Orozco de Veracruz
5. Irad Omar Peña de Orizaba
8. Luis y Lupita del Grande de Hermosillo +59.7%



¡Muchas Felicidades a todos los Campeones de Verano 2015!

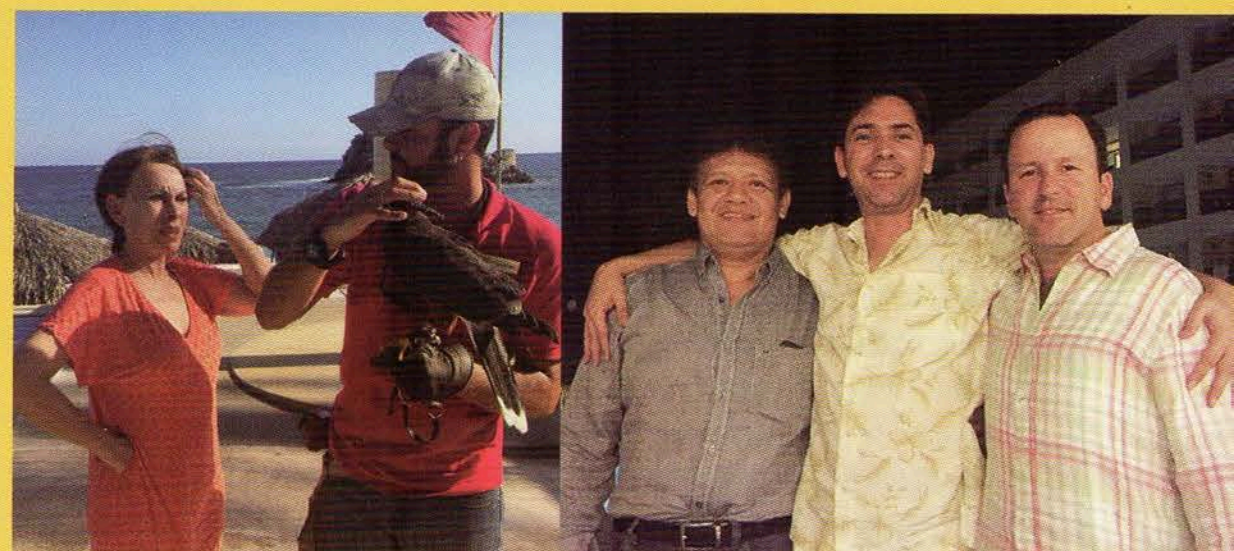
Desde Huatulco

¡Disfrutando a dos mujeres de éxito!

Es un privilegio muy grande y una bendición de Dios poder compartir estos viajes de **Campeones de Verano** con una mujer virtuosa como nuestra amiga **Elisa Colyer**, con un corazón tan grande y la sencillez que la caracteriza: "bendigo tu vida y todo el fruto de tu trabajo en **HOME-CARE DE MÉXICO**". Y mi leal **Distribuidora** de Parral, Chih. **Luz Estela Muñoz** que por 15 años sigue con la camiseta y con su corazón en **SWIPE**. ¡Gracias!

Magada Domínguez, Cuauhtémoc, Chih.

La señora Mague Gutierrez con el encargado de cuidar que los pajaros no se roben la comida de las mesas en el restaurante de playa y su aguililla. En la segunda foto aparecen Julio Chan, Paco Carreón y Juan Carlos Peralta. Un saludo de **Brite de México**



Felicitaciones

Con mucho gusto festejamos a las cumpleañeras de octubre, deseándoles siempre que todos sus deseos se cumplan y Dios las llene de bendiciones cada día. A nuestra querida **Denise** que es siempre un ejemplo de lucha y perseverancia para alcanzar las metas que se propone. A la Sra. **Nora Villarreal**, Sra. **Lupita Masso** que no pudo estar en el festejo por problemas de salud, deseándole pronta recuperación ya que la extrañamos mucho y es parte importante de nuestro equipo. Y aprovechamos para **felicitar** también a la Sra. **Irma Landeros** que en noviembre es su cumpleaños.



Angeles Vázquez, Nora Villarreal, Ma. Luisa Hernández, Denise, Griselda, Irma Landeros, Diega Tovar



Diega, Ma. Luisa, Angeles, Denise, Nora, Irma

Nora y Denise

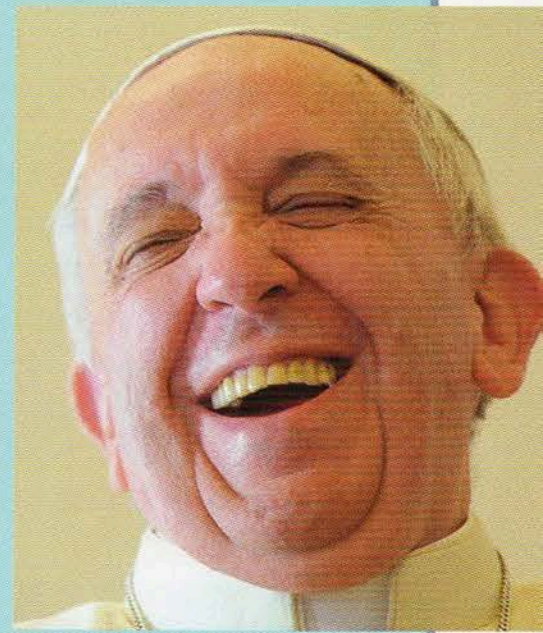
Como siempre con mucho cariño y entusiasmo reciban un saludo de parte de todas las **Swipers** de **Distribuidora Jade**, Saltillo, Coah.

Si alguna vez no te dan la sonrisa esperada,
sé generoso y da la tuya.
Porque nadie tiene tanta necesidad
de una sonrisa,
como aquél que no sabe sonreír a los demás.

Dalai Lama

La Felicidad

Puedes tener defectos, estar ansioso y vivir irritado algunas veces, pero no te olvides que tu vida es la mayor empresa del mundo, sólo tú puedes evitar que ella vaya en decadencia. Hay muchos que te aprecian, admiran y te quieren. Me gustaría que recordaras que ser feliz no es tener un cielo sin tempestades, camino sin accidentes, trabajo sin cansancio, relaciones sin decepciones. Ser feliz es encontrar fuerza en el perdón, esperanza en las batallas, seguridad en el palco del miedo, amor en los desencuentros.



Ser feliz no es solo valorizar la sonrisa, sino también reflexionar sobre la tristeza. No es apenas conmemorar el éxito, sino aprender lecciones en los fracasos.

No es aprender a tener alegría con los aplausos, sino a tener alegría en el anonimato. Ser feliz es reconocer que vale la pena vivir la vida, a pesar de todos los desafíos, incomprensiones y periodos de crisis. Ser feliz no es una fatalidad del destino, sino una conquista para quien sabe viajar para adentro de su propio ser. Ser feliz es dejar de ser víctimas de los problemas y volverse actor de la propia historia. Es atravesar desiertos fuera de sí, mas ser capaz de encontrar un oasis en lo recóndito de nuestra alma. Es agradecer a Dios cada mañana por el milagro de la vida.

Ser feliz es no tener miedo de los propios sentimientos, es saber hablar de sí mismo. Es tener coraje para oír un "no". Es tener seguridad para recibir una crítica, aunque sea injusta. Es besar a los hijos, mimar a los padres, tener momentos poéticos con los amigos, aunque ellos nos hieran. Ser feliz es dejar vivir a la criatura libre, alegre y simple, que vive dentro de cada uno de nosotros. Es tener madurez para decir 'me equivoqué'. Es tener la osadía para decir 'perdóname'. Es tener sensibilidad para expresar 'te necesito'.

Es tener capacidad para decir 'te amo'. Que tu vida se vuelva un jardín de oportunidades para ser feliz... Que en tus primaveras seas amante de la alegría. Que en tus inviernos seas amigo de la sabiduría.

Y que cuando te equivoques en el camino, comiences todo de nuevo, pues así serás más apasionado por la vida perfecta!

Usar las lágrimas para regar la tolerancia. Usar las pérdidas para refinar la paciencia. Usar las fallas para esculpir la serenidad. Usar el dolor para lapidar el placer. Usar los obstáculos para abrir las ventanas de la inteligencia.

Jamás desistas...Jamás desistas de las personas que amas. Jamás desistas de ser feliz, pues la vida es ¡un espectáculo imperdible!

Papa Francisco

Cómo vender y ganar con **SWIPE**

En este negocio, la clave es la persistencia, y principalmente aprender a pensar en triunfar, para después triunfar y ganar

Empezaremos por decir que en nuestra empresa no existe el fracaso, a menos que te des por vencido. Uno de los primeros consejos de estrategia que ofrecen los expertos de venta directa es no tomar el NO como algo personal, cuando se invita a las personas a participar en el negocio. Aunque es normal esta reacción en los que se inician en las ventas. Con cada NO la pasión disminuirá, a menos, claro, que comprendas dos cuestiones básicas:

1. Se empieza con muy poca inversión económica, pero con mucha emocional. En todos los negocios de venta directa, el capital para ingresar es reducido. Dicho aspecto tiene un lado positivo y otro negativo: al ser económico es fácil de vender, es decir, está al alcance de casi todo mundo; pero al ser barato la gente piensa que no es un negocio verdaderamente rentable. Aún existe la idea de que un negocio, para ser atractivo, deber ser caro. Y contra eso habremos de luchar.

2. Estamos vendiendo y la gente tiene todo el derecho a decir no me interesa; pero no es personal. Este negocio no es simplemente comunicar cosas positivas a la gente y compartir la oportunidad; se trata de vender y de ser lo suficientemente persistentes y efectivos como para lograr ingresos muy altos. Cada NO debe ser un incentivo para prepararnos mejor para el siguiente intento de venta. Que cada negativa te inyecte más ganas de hacerlo.

Lo importante de este negocio es que no estamos solos; somos parte de una empresa, una de las de mayor éxito en el mundo, en la que nuestros logros hacen triunfar a otros, por lo que tendremos una línea de apoyo, en la que indiscutiblemente recibiremos toda la ayuda necesaria para alcanzar nuestros objetivos, a través de nuestros respectivos Distribuidores que preparan Juntas para este objetivo.

Este negocio es de venta continua, y es en la postventa que se generan los rendimientos.

Estamos aquí para triunfar, ¿pero cómo se hace? ¿cómo se logra?

TIPS DE VENTAS

Plantéate una meta elevada. Tú no vas a entrar a un negocio para ganar tres mil pesos al mes ¿verdad? Para triunfar debes establecer metas elevadas, muy altas. No sé, 10, 30 o 50 mil pesos. Lo primero que necesitas para triunfar es plantearte metas de triunfo. Aprende primero a pensar en ganar, para después hacerlo. La gente mediocre plantea metas mediocres, la gente exitosa plantea niveles altos de éxito y busca las maneras de lograrlo.

Haz una lista y ten un fichero. Lo primero que te sugiero hacer es escribir en una hoja (o muchas hojas de preferencia) a toda la gente que conoces. En este momento no elimines a nadie, simplemente anota a todas y cada una de las personas que te vengan a la mente. Esto puede llevarte un fin de semana o una semana completa, pero invierte tiempo en esto, escribe: nombre, a qué se dedica, de dónde lo conoces, y cómo contactarlo. Uno a uno.

Dicen que una persona en promedio conoce entre 200 y 300 personas, y seguramente esa cifra es muy conservadora. Y para probarlo, haz tu mismo un ejercicio, anota las actividades que realizas, digamos, ir al gimnasio, trabajas en una oficina, tienes familia, vas la escuela de inglés, o a la de tus hijos, asistes al

club, a la iglesia, etcétera. ¿Cuánta gente conoces en cada área? Y piensa que cada persona conoce, de manera cercana, a otras 50 persona más. No descartes a nadie para que al final el saldo sea positivo.

3. Clasifica a cada persona. Es importantísimo saber qué es lo que motiva a cada persona a hacer algo. Según Ned Herrman (psicólogo), existen cuatro estilos distintos de personas y cada uno reacciona a estos perfiles:

Emocional

Imaginativo

Racional

Cauteloso

El **emocional** es aquella persona motivada por sentimientos, y que siempre se pregunta ¿cómo afectaré a los demás? Las personas emocionales sienten que las cosas pueden mejorar, y si demuestras cómo el negocio al que los estás invitando, afectará positivamente su personalidad y su entorno, es muy probable que logres que te acompañen en este viaje.

El **imaginativo** es la persona que sueña, que encuentra oportunidades en todo y logra ver más allá de lo evidente. Siempre se pregunta si ya vio todas las alternativas. A esta persona hay que hacerla imaginar todo lo que puede lograr con este negocio.

El **racional** analiza, mide, calcula todo, le gustan los números y las cifras. Contesta a la pregunta: ¿tengo toda la información? Esta persona necesita casos de

éxito y la explicación de cómo lo lograron, es bueno que a la hora de presentarle la historia del negocio te acompañe alguien que ya conozca a profundidad el sistema y los productos.

El **cauteloso** se anda con pies de plomo. Debe estar seguro de que es una oportunidad real y hay que darle pruebas. Él se contesta: ¿Tendré todo bajo control?

Para vender debemos clasificar a las personas con sus perfiles primario y secundario; siendo los más comunes las mezclas emocional-imaginativa y la racional-cauteloso.

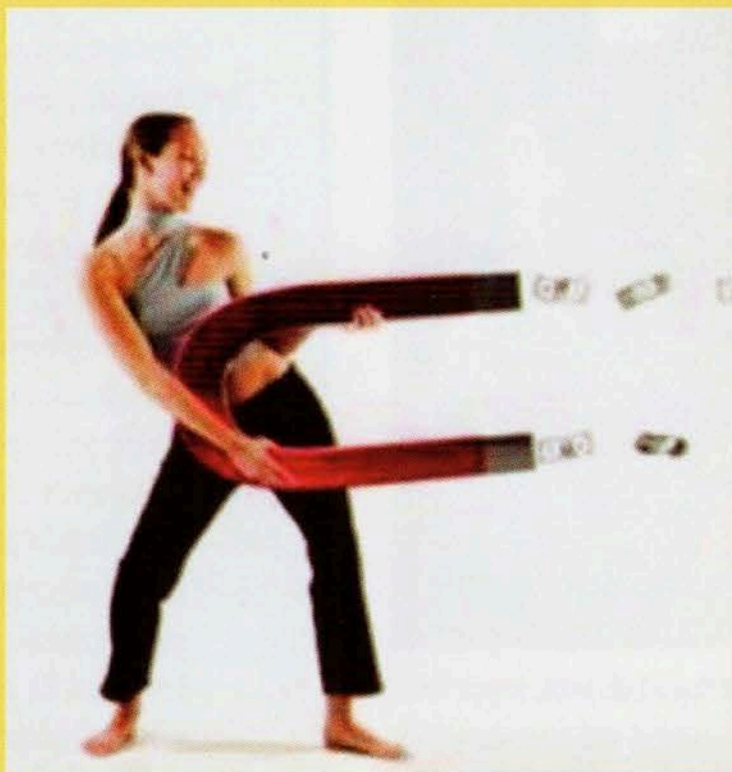
Es importante saber que el emocional-imaginativo reacciona bien a presentaciones en grupo, sin números ni cifras cansadas. Si firma uno, firman dos.

En los perfiles cauteloso-racional es mejor hacer presentaciones individuales, o 2 a 1 (dos de la empresa y esa persona). Deja que pregunte todo lo que quiera, a estos perfiles no les importa ni lo emocional, ni lo imaginativo.

4. **Contacta y organiza presentaciones.** Finalmente, la clave de triunfar, consiste en venderle a todos y cada uno de los integrantes de tu fichero. Así que presenta de manera obsesiva tu negocio: Busca los NO durante un año; ofrece de manera incansable.

Incrementa tu fichero a diario, y dale seguimiento. Ofrece ingresar al negocio como participante, y si no lo hacen así, entonces como consumidores. Ten los ojos y los oídos atentos. Todo mundo necesita algo y tú debes aprovechar cada contacto con las personas. No juzgues: "Él o ella no va a querer". Si no quiere, esa persona te lo dirá, pero tú debes arriesgarte y ofrecer el negocio a todo el mundo.

Rodolfo Urdiain



Compartiendo Tradiciones

Hola a todos los amigos **Swipers** de la República Mexicana!

Es un placer saludarles desde esta bella ciudad de Oaxaca, tierra de muchas tradiciones, folcklore música, arte, sabores, olores y colores de nuestra riquísima cocina.

Aprovecho la ocasión para saludar y **felicitar** a nuestro **Gran Equipo de Swipers** que con su labor cotidiana, a pesar de las inclemencias del tiempo y las inclemencias sociopolíticas: marchas, plantones, calles cerradas por eternas composturas realizadas por nuestras autoridades municipales y estatales, que mantienen cerradas muchas calles, sin que tengamos vías alternas que ayuden a agilizar el tráfico diario de esta ciudad ya caótica; a pesar de todo ello continúan con sus ventas diarias. No desmayen, sólo nos faltan dos meses para cerrar el 2015: **recuerden que todos somos campeones así que: ¡A demostrarlo!**

En la misma forma **felicitemos** a nuestros **Distribuidores**: **Estela Chávez Cárcamo** (Oaxaca), Profra. **Alicia Judith Hernández Reyes** (Tlaxiaco), Ing. **Eric de J. Aparicio Soriano** y esposa (Tlaxiaco), quienes continúan creciendo en ventas y reclutamiento. Los felicitamos muy calurosamente por estos logros y les invitamos a seguir luchando con ese espíritu que caracteriza a nuestra raza mixteco-zapoteca que alcanzaron grandes alturas culturales dejándonos como muestra de ello las bellas construcciones arqueológicas de (2) Mitla y MonteAlbán y de la fusión de las razas hispanomexicana los grandes templos y conventos que podemos apreciar en la llamada Ruta Dominica, con sus grandes templos: (7) Santo Domingo de Guzmán (en la ciudad de Oaxaca) (9) Templo y convento en Tlacoachahuaya, Oax., Yanhuatlán, Oax; etc.

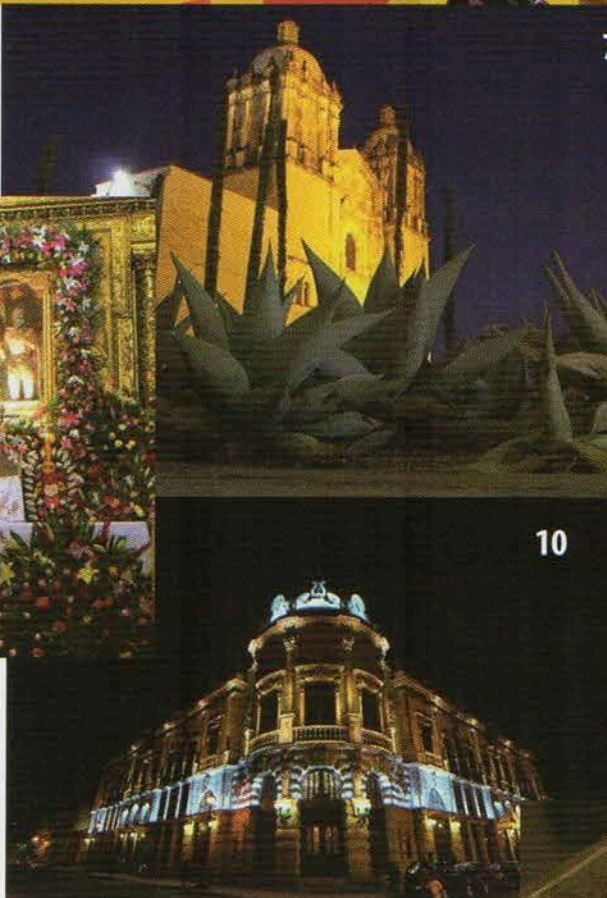
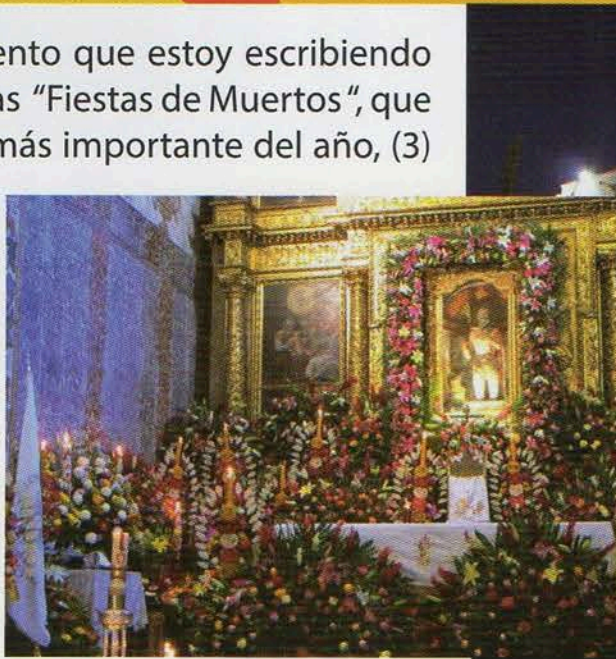
Es increíble cómo han transcurrido estos meses desde la salida de nuestro último boletín de julio; en este momento que estoy escribiendo estas líneas, ya estamos en vísperas de otras "Fiestas de Muertos", que para los pueblos de nuestro estado es la más importante del año, (3) con sus mercados llenos de color amarillo de la llamada "Flor de Muerto", (1) el pan de Muerto (llamado también "Pan de Yema", mole, tamales, chocolate; los colores, olores y sabores de nuestras fiestas tradicionales. ¡Qué gran pueblo el Oaxaqueño!

Los **Distribuidores Generales** de **HOME-CARE DE MÉXICO** en Oaxaca enviamos a todos los **Swipers** mexicanos, con motivo de las próximas fiestas decembrinas de **Navidad y Año Nuevo**, nuestros mejores deseos porque esta **Navidad 2015** reine en sus hogares el **amor, salud, armonía**, que DNS bendiga sus hogares; que el próximo **Año 2016** llegue a sus hogares cargado de **salud, dicha y felicidad**, y que cada uno de ustedes vean realizados sus sueños y metas trazadas.

¡MIL FELICIDADES!

Cristina y Jaime

4.Festejando los cumpleaños de los **Swipers**, 5.**Chit-Chat** en Tlaxiaco, 6.**Chit-Chat** en Miahuatlán, 8.Altar Mayor, Tlacolula, 10.Teatro Macedonio Alcalá, 11.Los alebrijes, 12.Las tradicionales "tlayudas".



Eventos HomCare

En **HomCare** estamos muy contentos por los logros de nuestros empleados y sus hijos, así como por su desempeño leal y responsable y su integración como miembros del **Grupo SWIPE**, formando todos una gran familia compuesta por 360 personas, todas con la camiseta bien puesta.
¡Vayamos siempre adelante!
¡Somos un equipo y somos los mejores!

Día de la Secretaria



En **HOME CARE DE MÉXICO** apapachamos a nuestras secretarias de **Grupo SWIPE** con una comida en los Generales. Gracias por ser parte importante del equipo **SWIPE**.



Día del Padre



En el día del padre felicitamos con un pequeño detalle a cada uno de los papás que trabajan en los distintos departamentos de **HOME-CARE DE MÉXICO**.

Cumpleaños



El día 13 de agosto, celebramos el cumpleaños del Sr. James Colyer con un rico pastel en compañía de la familia y parte del personal que trabaja en **HOME CARE DE MÉXICO**.

El mejor estudiante del Año



Por tercera ocasión **HOME CARE DE MÉXICO** premia el esfuerzo de los hijos de los trabajadores que cursan primaria y secundaria al alcanzar un promedio final de 9.5 en el ciclo escolar 2014-2015.

Grupo SWIPE entrego 15 reconocimientos.

Ángel Vladimir García Hernández (HomCare)
Valeria Joselin Molina Vargas (HomCare)
Rodrigo de la Garza Montoya (HomCare)
Carlos Emiliano de la Garza Montoya (HomCare)
Santiago de la Garza Montoya (HomCare)
Alam Fabricio García Hernández (HomCare)
Jonathan Amin Martínez Bermúdez (HomCare)
Gerson Alejandro Ochoa Banda (Ocesa)
Kenya Monserrat Ochoa Banda (Ocesa)
Génesis Camila Barrón Nuñez (Ocesa)
José Omar Mendoza Osorio (Ocesa)
Antonio Villanueva Arzola (Chemtech)
Yaretzy Sarahi Arredondo Corpus (Chemtech)
Aline Galilea Fiesco Quiroz (Chemtech)
Elisa Fernanda Ortiz Ramos (Chemtech)

Programa Estudiantes en Acción

Homecare de México impulsando el desarrollo de los jóvenes que cursan la preparatoria o alguna carrera profesional les ofrece trabajo durante el período de vacaciones de verano, este año recibimos a cinco jóvenes.



Brandon H. García
Luis Javier Casas Sustaita
Jessica Zulema Palomo López
María del Carmen Becerra Luna
Luis Arturo Sepeda Gámez (ausente)

1. Yesenia Sustaita y su hijo Luis Javier Casas
2. María del Carmen Luna Orozco y su hija María del Carmen Becerra Luna



Graduaciones 2015

Con gran alegría y satisfacción **felicitamos** a la generación 2013-2015 de la prepa **SWIPE**.

Arriba: Fernando Rogelio González Rojas, Jesús Tijerina Fariás, Francisco Javier Barrón, Cesar Iván Olivo García, Tubal Sánchez Castillo, Miguel Esquivel Rodríguez, Nancy Viviana Camacho Reyes, Genovevo González Maldonado, abajo: Jorge Alberto García Mendoza, Perla Morales Hernández, Erica Tovar González, Virginia López Zúñiga, Juanita Martínez Tinajero, Anabel Arriaga González, Cecilia Bermúdez Palacios, Guillermina López Zúñiga, Lupita Hernández Valdez, Pablo de León Onofre.



De igual manera extendemos la **felicitación** A nuestros graduados del INEA 2015

Primaria
Moisés González Ramos (Chemtech)

Secundaria:
Baudelia Ramírez Guzmán (HomCare)
Olga Cina Puente (HomCare)
Blanca Esthela Martínez Rivera (Chemtech)
Florentina Arriaga González (Chemtech)



Octubre mes de la lucha de Cáncer de Mama



En el día internacional del cáncer de mama el instituto Municipal de la Mujer del municipio de Guadalupe, nos hizo una invitación a participar en la conferencia "Si más lo sabemos, más viviremos" impartido por la **Dra. Marianela Guadalupe Guerrero Martínez** quien nos detalló la importancia de la exploración, la mastografía y mamografía para detectar a tiempo esta enfermedad.

"El tiempo es el mismo para el rico o el pobre, para el ocupado o el desocupado, la gran pregunta es saber qué hacer con él: hacer que rinda o perderlo"

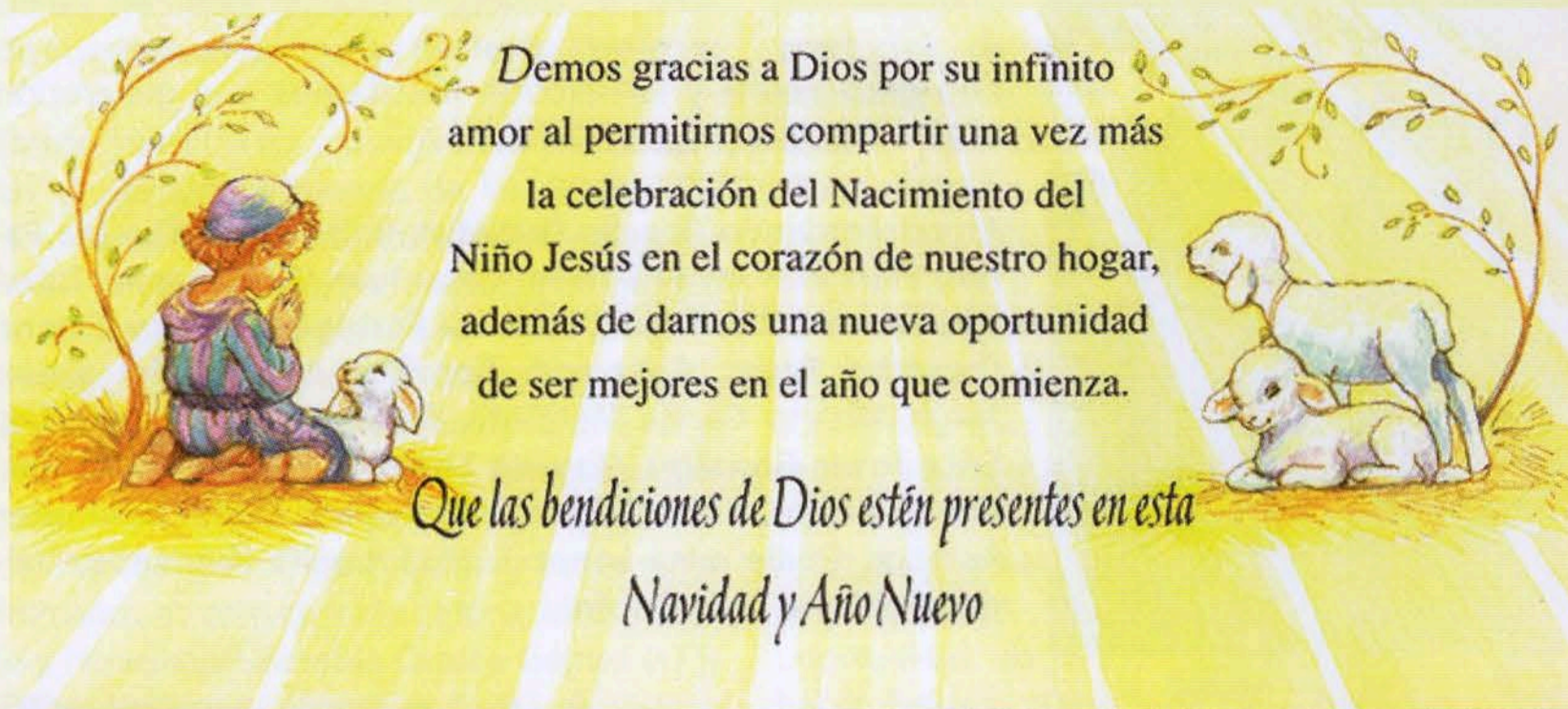
Sol Gabetta (chellista)



Por aquellos días salió un edicto de César Augusto, ordenando que se hiciera un censo en todo el mundo. Este primer censo tuvo lugar siendo gobernador Siria Cirino. Iban todos a registrarse, cada uno a su ciudad. Subió también José desde Galilea, de la ciudad de Nazaret, a Judea, a la ciudad de David, que se llama Belén, por ser él de la casa y familia de David, para registrarse con María, su esposa, que estaba embarazada. Mientras estaban allí, se le cumplieron los días del parto y dio a luz a su hijo primogénito, le envolvió en pañales y le acostó en un pesebre, porque no tenían sitio en el albergue. Había en la misma comarca unos pastores, que dormían al aire libre y vigilaban por turno durante la noche su rebaño. Se les presentó el ángel del Señor, la gloria del Señor los envolvió en su luz y se llenaron de temor. El ángel les dijo: "No teman, pues les anuncio una gran alegría, que lo será para todo el pueblo: les ha nacido hoy, en la ciudad de David, un salvador, que es el Cristo Señor; y esto les servirá de señal: encontrarán un niño envuelto en pañales y acostado en un pesebre". Y de pronto se juntó con el ángel una multitud del ejército celestial que alababa a Dios diciendo:

"Gloria a Dios en las alturas y en la tierra paz a los hombres en quienes El se complace".
(Lucas 2, 1-14)

¡QUE REINE LA PAZ EN TU CORAZÓN HOY Y SIEMPRE!



Demos gracias a Dios por su infinito amor al permitirnos compartir una vez más la celebración del Nacimiento del Niño Jesús en el corazón de nuestro hogar, además de darnos una nueva oportunidad de ser mejores en el año que comienza.

*Que las bendiciones de Dios estén presentes en esta
Navidad y Año Nuevo*



QUE SUS BENDICIONES SE DERRAMEN EN TU CORAZÓN Y TU HOGAR
ESTA NAVIDAD Y EL PRÓXIMO AÑO.



SWIPE

ORACIÓN AL NIÑO DE BELÉN DE JUAN XXIII

Dulce Niño de Belén, haz que penetremos con toda el alma en este profundo misterio de la Navidad. Pon en el corazón de los hombres esa paz que buscan, a veces con tanta violencia, y que Tú sólo puedes dar. Ayúdalos a conocerse mejor y a vivir fraternalmente como hijos del mismo Padre.

Descúbreles también tu hermosura, tu santidad y tu pureza. Despierta en su corazón el amor y la gratitud a tu infinita bondad. Únelos en tu caridad. Y danos a todos tu celeste paz.

Amén.

ORACIÓN DE FIN DE AÑO

Señor, ha pasado un año, con su cortejo de actividades, de trabajos, de idas y venidas. Te lo ofrecemos tal como lo hemos vivido y como Tú lo has visto. Míralo con amor y archívalo en los pliegues de tu misericordia.

Te damos gracias, Señor, por los beneficios que hemos recibido a lo largo de este año. Gracias por las noches tranquilas y por las horas inquietas. Gracias por la salud y la enfermedad. Gracias por la sonrisa amable y por la mano amiga...

Queremos confiarte ahora nuestros deseos de gozo y de paz para el año nuevo que va a comenzar. Señor, bendícenos y concédenos caminar por sendas de paz y de justicia.

También queremos pedirte, Señor, por todos los que han muerto y han ido a tu encuentro en este año que termina, por los que se sienten solos y vacíos en medio del ruido y de las luces de esta Nochevieja, por los enfermos y moribundos, y por todos los que sufren en su cuerpo o en su espíritu...

Haz que todos seamos iluminados con tu Verdad y fortalecidos con tu Vida, y que sepamos descubrir, en lo efímero del tiempo, la esperanza gozosa de tu Eternidad. Amén.

HomeCare de México, S.A. de C.V.
www.swipe.com.mx
e-mail: ventas@swipe.com.mx
Ave. San Sebastián N° 100. Col. Los Lermas.
Guadalupe, N.L. 67188, México
Tels. (81) 83 61 7431. Fax. (81) 83604601